

In unserer stark vernetzten Welt eröffnen sich für Unternehmen, Mitarbeiter und Kunden immer anwenderfreundlichere Kommunikationsstrukturen.

Wir sind Ihr Ansprechpartner, wenn es darum geht effizient, kostengünstig und zukunftsorientiert Ihre Kommunikationswege und Prozesse zu optimieren.

Mit zielgenauer Planung und individuellen Konzepten, entwickeln wir maßgeschneiderte Kommunikationswege – flexibel, skalierbar und ausfallsicher!



Kommunizieren mit Überzeugung!

Zur Verstärkung unseres expandierenden Unternehmens suchen wir zum nächst möglichen Zeitpunkt einen

Account Manager (m/w)

Das sollten Sie mitbringen:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung
- Erfahrungen im Vertrieb von Kommunikationslösungen im Umfeld Unify Enterprise Communications
- Teamorientierung und eigenverantwortliches Arbeiten
- Herausragende Stärke im Abschluss von Verträgen
- Bereitschaft zu ständiger Weiterbildung
- Souveränes Auftreten
- Führerschein Klasse 3 bzw. B (PKW)
- Reisebereitschaft

Ihre Aufgaben

- Akquisition von Neukunden im Mittelstand und größeren Unternehmen
- Angebotserstellung und Kalkulation
- Konzeption und Entwicklung von prozessoptimierenden Kommunikationslösungen

Als Mitarbeiterin/Mitarbeiter in unserem Team erwarten Sie:

- Attraktive, ergebnisorientierte Vergütung
- Fort- und Weiterbildungsmaßnahmen
- Abwechslungsreicher und sicherer Arbeitsplatz
- Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Vielseitige Aufgaben in einem dynamischen Umfeld

Sie fühlen sich angesprochen und möchten Teil unseres erfolgreichen Teams werden?

Dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung, Ihre Gehaltsvorstellungen und Ihren frühesten Starttermin an bewerbung@telefonanlagen.com oder per Post an unsere Adresse in Deggendorf.



Approved Solution Provider
Small Medium Business,
Enterprise Solutions

TELE & COM

PROFESSIONAL COMMUNICATION SOLUTIONS

Tele & Com GmbH

Graflinger Str. 2
94469 Deggendorf
Tel. 0991/6744

www.telefonanlagen.com